

“骨折价”苹果手机，你敢要吗？

□法治报记者 夏天 实习生 何卓贤 法治报通讯员 张敏

一向售价偏高的苹果手机，却以“骨折价”就能拿到，这样的诱惑着实令人眩晕。但“骨折价”暴利“甜头”后面居然是无尽的苦涩。经营短视频业务的老吴就因经不住“苹果的诱惑”，而深受其“苦”。

这样的“骨折价”苹果手机，你还敢要吗？整件事的来龙去脉要从2019年说起。

“骨折价”苹果手机诱惑大

“我是苹果公司的二级代理商，你需要买手机，找我就对了。”一次偶然的机会，老吴通过微信朋友圈认识了自称是苹果手机代理商的某公司合伙人何某某。

老吴所在的公司主要经营直播和短视频拍摄业务，需要定期购买或租用大量高性能手机。当他向何某某表达自己的需求后，对方表示，“我给你的价格至少低于市场批发价10个百分点”。如此诱人的价格，对于此前只在大型电商平台批量订购手机的老吴公司，是一笔可观的成本控制。

心动不如行动。2019年3月7日，老吴所在的公司就以市场价8折的价格从何某某那里购买了第一批苹果手机。

到货后，老吴再三确认每一只手机都货真价实。此后，老吴便放开胆子，陆续从何某某那儿订购了几批手机。每批手机都在四五十天内如期到货，且都保质保量、物美价廉。几个月内，老吴所在的公司既配齐了手机设备，又节省了一大笔成本。

2019年9月，得知由于设备充裕，老吴暂无购买需求后，何某某便建议老吴所在的公司继续出资购买手机，到货后何某某来代销，“还是以最低折扣给你，你付款后，我们就不发货给你了，直接帮你以高出进货价5个百分点卖出去，货一出就把钱打你们账上。”

虽说何某某提出的建议听着稳赚不赔，但老吴还是有点犹豫。

“这比炒期货还赚，这样的买卖哪里找？要不是我最近在冲销量，想早点拿到一级代理商经营权，这样的好事都轮不上你。”何某某这么一说，老吴半点犹豫都没有了，又以超低折扣价付了一笔货款。40天后，他便被告知手机很快转手，并顺利收到了回款。

这下，老吴彻底消除了对何某某提出的代销模式的疑虑。“多投多赚”，在何某某的不断唆使下，短短两个月，老吴通过公司账户先后向何某某的公司汇去了4000余万元。

“各种拖”延迟发货回款难

转眼到了年底，老吴坐着收这次的第一笔钱款，结果何某某告诉他，由于公司账户被冻结，暂时不能出账。一拖再拖，一直到2020年2月，所有款项理应回笼了，老吴却又被告知因为疫情延迟发货，公司资金周转不灵，回款仍然无法到位。面对何某某的各种搪塞和公司承担的巨额欠款，老吴决定报警。

警方对该案立案侦查后，陆续又有几名被害人前来报案。报案人中的小韩和老吴一样，最初也是被何某某提供的超低折扣苹果手机吸引，投入资金等待收益，结果也被何某某以被疫情延误、账户冻结等同样的理由“吊着”，最终损失约2000余万元。

被传唤到案后，何某某坦然承认，自己根本不是苹果的代理商，也根本拿不到如此之低的折扣。那他给老吴他们的手机是怎么回事呢？

“前期他们下单的手机是真的，中间差价是我补上的。我自己砸了几百万元进去呢！”何某某表示，“先给他们点甜头，这样才能获得他们的信任，后面希望他们投资我的大项目，就是双赢！”何某某对自己设下的这个“局”给出了相当荒诞的辩解。



资料图片

“两头骗”收割巨额甜头大

受理该案后，承办此案的上海市杨浦区人民检察院检察官很快便投入了“拆局”工作。经过细致地去伪存真，厘清整个案件脉络，摸清法律关系、资金流向、交易行为等，终于逐渐还原了整个案件的真相。

何某某最初给被害人尝的“甜头”——超低折手机货源的真实情况是怎样的？经核实，何某某向老吴号称自己是苹果手机代理商某公司的合伙人，这是彻底的谎言。虽然某公司是一家正规的品牌手机代理商，而且进货批货价确实低于官网价格，但绝非何某某承诺给老吴他们的“骨折价”。

而欺上瞒下的何某某对某公司的实际经营者鲁先生声称，自己是老吴所在公司的合伙人，并冒用老吴公司的名义与鲁先生签订合同。合同中签订的价格均以鲁先生公司的正常定价为准，从未有过“超低价”。

之后，货款通过老吴公司账户转账到鲁先生公司。因为和被害人约定的都是“超低折”，所以鲁先生公司收到的每笔货款都有缺口，何某某就会让他人转账弥补。这笔缺口正是何某某所谓的——自己为获取投资者信任而垫付的“甜头”，每笔“甜头”都要让他“血亏”至少5个百分点。

事实上，“两头骗”“分批骗”的何某某不会做这样的亏本买卖。

承办人通过比对各方的资金流向，发现何某某陆续物色到小韩等其他投资者后，又用同样的套路谎称自己是苹果公司总代理，可以以超低价代买手机。也是先给足“甜头”后，再提出“无实物交易”代销，而小韩等人支付的代销货款都直接打进了何某某的个人账户。

小韩等被害人拿到的手机，实际是由老吴那笔4000万元货款“垫付”购买的，何某某并没有血亏，反倒是从被害人那里“吸”了几千万元。

何某某的诈骗手法是典型的拆东墙补西墙、空手套白狼，用前面“投资人”的钱购买手机实物，再把后面“投资人”的货款收入囊中。期间，明明已经出现数千万元的资金缺口，何某某仍不断唆使被害人加大投资。即使到最后，不停被催货催款，何某某还以公司因偷税漏税必须补税、缴纳罚款才能解冻账户为由，分别骗取小韩等人数十万元。

经审核，老吴、小韩等7名被害人实际损失近5000万元。然而，何某某个人账户上的钱已所剩无几。

“女团梦”追逐潮流挥霍快

那么，这笔“收割”来的巨款到底流向了哪里？是否如何某某所说用做自己的项目投资？

经查实，为了不断引入下一个“投资者”，何某某“收割”来的部分资金确实用于“补西墙”“填窟窿”，但大部分资金都被他无度挥霍。

事实上，何某某所谓的千万级大项目“查无此项”。所有被害人均证实交易过程中，何某某从未提及任何投资项目，无论是打给某公司还是直接打给何某某的钱款，彼此约定的均是作购买手机之用。

据调查发现，“85后”的何某某有不少梦想和爱好。

他与几个朋友合开了两家密室主题游戏馆，还独自运营了一家女团经纪公司，试图从这些潮流经济中分得一杯羹，然而现实很骨感，密室游戏生意经营惨淡，经纪公司女团打造之路也毫无起色，亏空了不少钱。

此外，自诩时刻走在时尚前沿的何某某，还有一大爱好——买各种大牌奢侈品、潮流尖货，十足的享乐派。一年多的时间内，陆续骗来的钱财，就这样被他折腾一空，连他自己都感叹“钱太不经花”。

至此，案件真相水落石出。近日，杨浦区检察院依法以涉嫌诈骗罪对何某某提起公诉。

检察官析案>>>

怀揣梦想、追逐潮流，是年轻人应有的本色与追求。然而，梦想是靠脚踏实地干出来的，靠坑蒙拐骗绝不可能实现。何某某靠“苹果的诱惑”，“吸”几千万元“喂养”自己的梦想，满足自己的消费欲，连他自己都感觉越来越飘，越来越不真实。

泡沫越吹越大，最终破灭，而何某某的潮流梦、女团梦也随之破灭，等待他的将是法律的严惩。仔细分析，何某某设计的“苹果骗局”其实并不精密，存在不少漏洞，但这只

“苹果”的诱惑实在太大，何某某正是利用被害人贪图暴利的心理，才屡屡得逞。

检察官提醒，干事创业必须脚踏实地而非弄虚作假，企图用设局行骗来的钱财支撑所谓的远大梦想，永远都只是空中楼阁。此外，现代社会假借“接洽项目”“合作投资”“暴利分红”等幌子实施诈骗的手段层出不穷，并非骗子的骗术有多高明，恰恰是利用了一些人的贪念，骗子得逞了，受害者却吃了大亏，教训深刻、发人深醒。

