金玉良言

www.jfdaily.com

整治不良 APP 不能仅"罚酒三杯"

□余明辉

工信部近日公布 2018 年一季度检测发现问题的应用软件名单, 共计 21 个应用商店中的 46款 APP 涉及其中,被责令下架。此次下架的 46款不良应用包括:"今日头条新闻""QQ 同步管理助手""神庙逃亡""安卓优化大师"等。(北京青年报 6 月 14 日)

又一批不良 APP 被发现和 责令下架,无疑这是对消费者权 益的及时保护。公开的点名道姓 指出哪些商家、哪些 APP 存在不 良现象,对商家、消费者等能够起 到一定的警示、止血效果,是坏消 息中的一种好消息。但是,对这样 的不良 APP 绝不能仅仅是提醒、 告知消费者、下架就了事。 据介绍,此次工信部对 56 家手机应用商店的 4 万款应用软件进行技术检测,发现违规软件 46 款,涉及强行捆绑推广其他应用软件、未经用户同意收集使用用户个人信息等问题。显然,这已不仅仅是消费者未尽到自我信息保护、消费前未认真审查消费提示等问题的错,而是经营者涉嫌恶意营销、消费欺诈,违规使用甚至暴露消费者个人隐私等价格、刑事等多重违法违规了。

《消费者权益保护法》规 定,消费者享有自主选择商品或 者服务的权利。经营者侵害消费 者的人格尊严、侵犯消费者人身 自由或者侵害消费者个人信息依 法得到保护的权利的,应当停止 侵害、恢复名誉、消除影响、赔 礼道歉,并赔偿损失。

《中华人民共和国网络安全 法》则明确,网络产品、服务具有 收集用户信息功能的,其提供者应 当向用户明示并取得同意,公开收 集、使用个人信息,应明示收集、 使用信息的目的、方式和范围,并 经被收集者同意。

显然,这些不良 APP 已经违 背我国《消法》《网络安全法》等 相关法律的规定。需要指出的是, 国家工信部如此行动早不是第一 次,可以说成为近年来的一个定时 固定动作。但遗憾的是,被多次点 名下架之后,仍有如此多的恶意不 良 APP 出现和前赴后继上榜。这 就让人不得不深思的是,这些恶意 不良软件顽强存在的底气何来?显 然,处理不力、不到位,打击不够 震慑不足、违规违法成本很小甚至 于无是一个不可忽视的主因。

不良软件固然与软件的开发者、上线运营者等有着密不可分的直接联系,但客观上,作为国内相关电信运营商,也负有无可忽视的责任。对此,需要相关方面思考的是,相关运营商对此该负怎样的责任?相关的监管程序是不是存在问题?

相关部门应采取得力措施把相关责任落实清楚、处理到位,不能再简单地搞"罚酒三杯式"的下架处理,才能真正起到遏止不良APP软件层出不穷的作用。否则,仅仅靠APP软件榜发布、下架等,对捆绑下载使用、随意收集个人信息等不良软件不但没有用,反而会成为一些别有用心者恶意开发不良APP的遮羞布和保护地。

是部分而并非全部, 而看见的部分

也不见得都是真实的。偷工减料、

以次充好、藏污纳垢,一些商家缺

乏对职业的敬畏与感情, 也缺乏对

消费者的尊重与关心,能简单处理

就简单处理、能省就省、能多捞一

笔就多捞一笔,这种疯狂的利益变

现,见证了一些人"欲望号街车"

与饭菜相比,现售饮品给消费

的失控与脱轨。

痛苦与伤害。

百家讲"痰"

"痰":

2018年世界杯足球赛 14 日在俄罗斯拉开帷幕,赛事为期一个月,球球可以过把足球瘾。不过,首都医科大学附属北京朝阳医院呼吸睡眠中心主任郭兮恒教授却表示,虽然很替球迷高兴,但熬夜看球真会不利于健康。"因为球迷们不仅抛弃了正常饮食和睡眠时间,而且情绪普遍激动,这样对身体会造成很大伤害。"(6月 14 日《科技日报》)

百家讲:

说句实话,世界杯四年等到一回,着实不易,球迷想方设法熬有 球,激情可嘉。但熬夜有风险,是至村 出惨重代价,那就得不偿失了。在 些方面,都有不少例子:2014年 些方面,不少例子:2014年 也世界杯,大连业余足球界名人人。 西世界杯,大连业余足球界名,引发心 脏病,不幸辞世;有学生熬夜, 甚至错过了英语四级考试。世界杯, 甚至错过了大乐事,但"激情"过头 就可能变成坏事。

世界杯是世界的,个人该怎样还将怎样。"每个人是自己健康第一责任人",这不仅是一种健康理念,也是一种科学素养、一种理性思维。球迷们或可偶尔打破常规、彻夜狂欢,但绝不能一个月都"夜夜不休"。正如一位作家曾说:"要这么看球就太累了,足球说到底不过是一种游戏嘛!"其中道理,不言自明。

——付彪

"痰":

百家讲:

有内涵的"世界之最"才有价值和意义。对于一味地追求"最大",不惜浪费的行为应该给予谴责,相关部门应该给予禁止,不能因为博眼球而浪费粮食,这同样是可耻行为。

一家之"盐"

"网红饮品"层出不穷 热闹背后隐藏安全风险

□杨朝清

日前,国家市场监管总局在《关于加强现制现售奶茶果蔬汁监督管理的通知》中指出,"网红奶茶""网红果汁"等饮品吸引广大消费者购买饮用。但部分饮品店使用过期原料、卫生条件差、虚假宣传等问题较为突出,存在食品安全隐患。(6月14日《新京报》)

社会流动的加速,让越来越多的人们走出家门;伴随着物质生活的渐次丰盈以及消费文化的重塑与更新,那些渴了饿了的消费者不愿意像祖辈父辈那样等一等、忍一忍,而是想迅速地满足自己的需求。饮品店的市场需求越来越旺盛,"网红饮品"层出不穷;只不过,看似热闹的背后,隐伏着安全风险。

在消费者看得见的前台里, "网红饮品"生意火爆,俨然一 副很受追捧的样子;在消费者看 不见的幕后,"网红饮品"花钱 雇人排队,营造一个热闹的场面 来进行炒作,从而诱惑不明就里 的"鱼儿"上钩。一些精明的商



资料图片

家深谙社会心理学层面的首因效 应与从众心理,花钱营造出一个 "网红饮品",这样的自欺欺人尽 管短时间能够奏效,却难免会露 出马脚。

"网红饮品"能够雇佣排队的 "托儿",却换不来真正的声誉与 口碑。这种杀鸡取卵、涸泽而渔的 做法不仅欺骗了消费者,也构成 了不正当竞争。当投机取巧的雇 托排队成为一种"潜规则"时,就会对那些规规矩矩做生意的商家造成失范感染;"别人都这么干,我不干会吃亏",这样的"囚徒困境"会让虚假宣传愈演愈烈,最终导致商家与消费者的"双输"局面。

许多消费者之所以青睐现售饮品,不仅是因为口感好,还是因为 "看得见、摸得着"带来的信任与 安全感。殊不知,消费者看见的只 者带来的危害并没有那么大、那么迅速,让一些商家有了剑走偏锋、铤而走险的底气与勇气。在不确定因素不断增多的风险社会,有些看上去光鲜、干净的现售饮品,并没有我们想象的那么美好。为了更好地保护自己,消费者多一些"揣测"无可厚非,毕竟,与物质损失相比,消费者更在意的是,低劣商品给我们带来身体与精神上的双重

夏日炎炎,许多消费者都有 "清凉一下"的利益诉求,守卫好 "舌尖上的安全",既需要市场监管 发挥应有的效力,也需要消费者 "用脚投票"。说到底,只有市场环 境得到优化,商家与消费者才会 "双赢"。

一针见"脓"

购车"零首付"存风险 车主谨防"钱车两空"

□杨玉龙

最近有居民经常在电梯间看到贷款购车广告,醒目的宣传语相当诱人,什么"零首付""一折购"。记者调查发现,这种不花钱或少花钱就开新车的事情看上去很美,但实际上消费者不仅最终要付出比原车价高出十几万、二十几万元的车款。更可怕的是,如果踩到套路贷这个雷,很可能落个车财两空的境地。(6月14日《北京青年报》)

购车零首付的确能够让人怦然心动,对于差钱的消费者而言,零首付也可以解决资金短缺的问题。尤其是一些提供零首付、一折购车服务网的互联网购车平台,打出的"购车者仅需提供身份证、驾驶证、信用卡即可,且在线预约、在线签订购车协议并支付定金、坐等提车、支付费用"便捷式

购车招牌,让有需求者趋之若鹜。

不过,面对"零首付"这样的销售模式,虽然切中人们的需求,但也须谨防其中存在的"套路"。比如,据媒体报道,车辆及车牌所有权归属商家,待贷款结算后车辆方可过户。又如,许多表面看似能够实现零首付的手段,实际上不仅不合法,还会大增加消费者的支出。这些无疑会让消费者中了"套路"。

事实上,购车"零首付"存在 消费套路,媒体早有曝光,且也不 乏警方警示。比如,深圳公安就在 调查中发现,车行的犯罪嫌疑人 会建议事主到其它贷款公司再进 行贷款或办理大额信用卡,而实 际上,客户不仅连车的影子都看 不到,还要背负巨额的债务。这就 是"零首付购车"套路中最可怕的

一种——"钱车两空"。 以上述《北京青年报》这篇 报道为例,直接解密零首付购车是个坑,可谓是套路满满,具体来说就有:滞销车,将低端车加装一下当高端车卖、库存车当新车卖等;抬高车价,商家会抬高车价;签订阴阳合同,令购车者百口莫辩;强制给新车上全险,变相增加购车成本;保证金不退,侵害消费者权益等等。无论何种套路,均会让消费者吃亏。

修订后的《汽车贷款管理办法》 自 2018 年 1 月 1 日起实施,为规范 汽车贷款业务管理,防范汽车贷款 风险,促进汽车贷款业务健康发展, 提出了一系列规范性办法。对此,消费者在购车前,不妨好好研读其中的条款,以规避落入套路贷陷阱。

总之,购车是一个家庭的大事,虽然贷款买车已经成为一种非常普遍的消费方式,但是对于商家的"零首付、零利率、免担保、轻松购车……"这些宣传还须谨慎对待。同时,对于监管部门而言,一方面须强化监管,把行业中的"挣快钱"、做非法"套路贷"的平台清理出去,以规范整个车贷市场;另一方面还要加大相关知识的普及力度,以增强消费者抵抗力。

征稿启事

本版长期向读者征稿,稿件字数在1000字左右。 来稿要求内容真实、寓理于事;也可以是作者对某一社会现象或问题发表的观点和建议,我们将每周刊登在本版。

来稿请发送 e-mail 至: kokomi621@sohu.com。

——王军荣