价格战的法律底线

□北京中闻 律师事务所 赵 虎

如今电商平台的促销一波 接着一波、商家打价格战、消 费者自然拍手叫好, 认为受益 的终究是消费者。

应该说,如果在法律允许 的范围内进行价格战, 这的确 是消费者的福音, 但是如果超 出了法律规定的底线、最终受 益的就未必是消费者了。

我国法律保护正当的市场 竞争行为, 有市场就有竞争, 但是并非所有的竞争都是正当 的, 在利益驱使下, 各种不正 当竞争的行为比比皆是。这表 面上对消费者是有利的, 但是 不正当竞争行为扰乱了市场秩 序,从长期来看消费者的利益 可能会遭受损害。因此, 我国 制定了《反不正当竞争法》, 鼓 励和保护公平竞争,制止不正 当竞争行为。

就商家的价格战来看,首 先的法律底线是不能低于成本

也许有的消费者对此不认 可,认为低于成本价挺好,不 管电商是否挣钱, 消费者捡到 便宜了

然而, 法律对此是有明确 规定的, 并且这样规定也是有 道理的。

《反不正当竞争法》第十 -条规定了禁止倾销行为: "经营者不得以排挤竞争对手为 目的、以低于成本的价格销售 商品

构成倾销行为需要具备两 个要素:

一是目的要素, 即以排挤 竞争对手为目的。

像京东、天猫、苏宁这样 针锋相对打价格战, 肯定是以 排挤竞争对手为目的的。

二是行为要素, 即低于成 本价销售商品。

何为低于成本价销售? 这 是一个复杂的问题,而且不仅 涉及法律, 也是经济学上的问 题。

在流行价格战

的今天,无论是生

产企业还是销售企

业都有可能陷入价

格战中,这在大多

数情况下是一种正

也要遵守法律的规

定,了解法律的底

线. 在法律规定范

围之内"开战"。

但是, 价格战

常的市场竞争。

一般情况下,管理部门对 是否低于成本价的认定都会持 审慎的态度,除非企业明显低 于成本价倾销。

应该说, 企业绝大多数的 降价促销行为都是合理合法的, 因为并非所有低于成本价销售 的行为都受到法律禁止,对于 一些特殊情况, 法律依然是允 许低于成本价销售的。比如销

售鲜活商品、处理有效期限即将 到期的商品或者其他积压的商品、 季节性降价、因清偿债务、转产、 歇业降价销售商品等。

其次, 先涨价后打折是违反 法律规定的。

许多促销活动, 其实是以促 销之名来吸引消费者。消费者以 为在促销时经营者会降价, 而经 营者就抓住消费者的这种心理, 通过先涨价再打折来营造促销的 假象

我国《价格法》第十四条规 "利用虚假的或者使人误解 的价格手段,诱骗消费者或者其 他经营者与其进行交易"属于价 格欺诈行为。

至于什么是"使人误解的价 格手段", 《禁止价格欺诈行为的 规定》第七条进行了详细列举: "1、虚构原价,虚构降价原因, 虚假优惠折价, 谎称降价或者将 要提价,诱骗他人购买的……"

利用所谓原价与促销价进行 对比来吸引消费者, 这是经营者 经常使用的手段。那么原价是否 可以随意标注呢? 法律对此也有 相关规定。

根据《国家发展改革委关 于<禁止价格欺诈行为的规定>有 关条款解释意见的通知》第四条 规定: "原价"是指经营者在本 次降价前七日内在本交易场所成 交的有交易票据的最低交易价格: 如前七日内没有交易价格, 以本 次降价前最后一次交易价格作为

显然, "原价"不是能随便 标的, 因此这几年工商部门曾在 电商促销季开始之前约谈了相关 商家,要求一律禁止使用折扣和 参考价等信息,根据媒体报道, 不少商家也对店铺和页面出现的 所有"参考价""吊牌价" 价"等字眼作了修改和屏蔽。

那么电商价格战中, 商家是 否合法标注了"原价"呢,恐怕 普通消费者不可能去较真地加以 计算。

但依照上述法律规定, 如果 没有合法的标注"原价"。那么也 涉嫌价格欺诈

在流行价格战的今天,无论 是生产企业还是销售企业都有可 能陷入价格战中, 这在大多数情 况下是一种正常的市场竞争。

但是, 价格战也要遵守法律 的规定,了解法律的底线,在法 律规定范围之内"开战"。



身在职场莫冲动

□上海诵乾 律师事务所 朱慧 武慧琳

除了家庭, 劳动者在工作 单位的时间可能是最多的。因 此除了家庭关系,单位同事之 间的关系也往往是最密切的。

正是由于常年相处, 同事 之间由于各种原因容易发生矛 盾, 劳动者在处理同事之间的 关系时, 切莫冲动, 不然轻则 受到用人单位警告, 重则可能 丢了工作。

笔者近年来就处理过多起 因同事之间的冲突导致劳动者 被解雇的案件, 劳动者对此应 引起重视

下面来看三个案例:

案例一: 甲先生是某公司 的一名普通员工、丁先生是其 部门经理,平时甲先生对丁先 生的管理就有意见,某天,在 大庭广众之下, 甲先生将一瓶 番茄酱砸到丁先生脸上, 丁先 生满脸番茄酱,狼狈不堪。

案例二: 黄先生对其上司 郭先生一直心怀不满, 某天郭 先生在向下属布置工作任务 时, 黄先生将装满水的保温杯 砸向郭先生胸部, 弄得郭先生 在下属面前很是难堪。

案例三: 黄小姐休完产假 回公司上班, 因对部门总监的 工作安排不满, 在整个部门开 会时, 黄小姐冲上前去, 对着 部门总监飞起一脚踹在其身

在上述三个案件中, 冲突 都是因员工和上司之间的矛盾 引起的, 而且都是在大庭广众 之下, 劳动者对其上司实施了 暴力行为。

虽然被攻击一方的身体或 是没有造成实质性损害、或是 仅造成软组织挫伤等轻微伤 害, 我们猜想当时作出攻击行 为的员工确实也出了一口恶 气, 但结局是这三名攻击他人 的劳动者都被单位解聘了。

并且, 这三名劳动者都对 单位作出的解除劳动合同的决 定不满,提起了仲裁和诉讼。

我们作为用人单位的代理 人, 经过案件的仲裁、一审、 二审, 虽过程中也遇到仲裁员 或法官的一些不同意见, 但最 后都赢得了诉讼

我们认为,用人单位之所 以能赢得诉讼,第一个关键点 在于用人单位的规章制度都明 确规定了"工作场所的任何暴 力行为将导致解聘":

于员工实施暴力行为的地点都 是在用人单位的工作场合、虽 然没有造成严重的人身伤害, 但影响的是用人单位的工作秩 序、挑战的是用人单位的管

这些案例也说明, 劳动者 在职场中要妥善处理各种关 系, 切不可冲动逞一时之快, 最终不但丢了工作,还背了严 重违纪之名, 对日后求职就业 也将造成长远的消极影响。

第二个关键点则在干,由 双面使用纸张

优先购买绿色食品

二減少量的废紙件生

上海與凡物联网科技有限公司。 股东会决议注册资金从1000万人目 市减至100万人民市设计有限公 上海众跃环境工程设计有限公 经股东会决议注册资本由原人民

万元减至人民币50万元,特此公 上海由乃实业有限公司经股 一次十四多本由原人民币800

或全人民中10万元,特此公司 上海泽乘汽车销售服务有限公司约 7个法院法院及去出席人民币100

5]内间本公司提出信息 供相应的担保请求,特此公告。 思彼思商贸(上海)有限公司经股 思被思商贸(上海)有限公司经股

算注销公告:上海玉东投资管理

环保公益广

重复使用,多次利用



90 使 (†) 次 性

6000~8000双一次性筷子 2一株20岁的大树

律师的法律思维

□上海卓之耀 律师事务所 谢科洋

经济活动中签

订的合同,基本都

是双条合同。彼此

负有义务, 也享有 权利,而且,享有

权利的前提是履行

义务。因此, 权利

义务对等,这是合

作双赢的基础。

在诉讼案件中

努力引起法官的共

鸣, 让法官通过对

案件的审理. 出于

理性和良心在内心

形成确信, 从而认

可己方的观点,这

是非常重要的。

律师以其独有的专业技能 和特有方式为当事人保驾护 航、创造价值。那么, 哪些法 律思维值得律师重视呢?

一是权利义务对等思维。 经济活动中签订的合同, 基本都是双务合同。彼此负有 义务, 也享有权利, 而且, 享 有权利的前提是履行义务。因 此, 权利义务对等, 这是合作 双赢的基础。

二是证据思维。

根据法律规定、证据形式 主要有合同、送货单、验收 单、发票、邮件、短信、录 音、证人证言等。书面证据通 常是直接证据, 一旦发生纠 纷, 书面证据往往是认定事实 的关键依据。

因此,必须非常重视合同 等书面证据。

另外, 举证责任也必须提 前注意。民事案件一般遵循 "谁主张,谁举证"的原则。 即使事实是如此, 但如果缺乏 证据证实, 法院或者仲裁也无 法认定。

三是时限思维。

在法律上, 涉及时限的规 定很多,如保证期间、诉讼时 效、除斥期间、举证期限、上 诉期限等。就一份合同来说, 涉及时限的时间点也很多,如 签订时间、合作期间、付款时 间、完工时间、租赁时间等。

若合同履行不遵守时限. 可能面临承担违约责任: 若维 权不注意时间,则可能丧失胜 诉权。

四是合规思维。

合同是当事人意思自治的 产物。现代合同法理念推崇自 由协商, 但部分法律条款是强 制性条款,不能通过约定排除 其适用。

比如, 民间借贷利率不得 超过法律规定的上限, 如果超 过则超过部分无效。再比如房 产抵押, 法律要求必须办理抵 押登记, 但现实中, 有人以为 签订抵押合同即可或者把对方 的房产证押在自己手上, 就享 有抵押权,事实却并非如此。

因此, 我们在签订合同 时,特别应当考虑双方约定的 适法性,必须考虑是否违反了 法律的强制性规定。

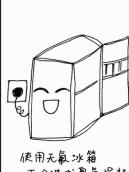
五是程序思维

法律正义不但需要实体规 范来保障, 也需要程序来保 障。在民法规范中, 立法者常 用程序来平衡各方当事人的利 益。以不安抗辩权为例、先履 行的一方发现后履行一方存在 缺乏履行能力的情形、比如经 营状况严重恶化、转移财产、 抽逃资金以逃避债务等情形, 可以行使不安抗辩权, 中止合 同履行, 但是, 应当及时通知 对方: 如对方提供担保, 应当 恢复履行。如未在合理期限内 提供担保或者恢复履行能力 的,则可以解除合同。

倘若没有按照上述流程来 行使不安抗辩权, 你就可能反 而构成违约需要承担责任。

六是诉讼思维。

诉讼思维是一种法律人特 有的思维方式或处理思路。面 对一起诉讼案件, 首先要考虑 需要适用的法律, 以及法律规 定的构成要件。其次要寻找有 无相关证据证实满足法律规定 的构成要件



不会造成臭氧损耗

不买包装豪华又繁缓



过分包装 = 巨大浪费+严重污染