

■ 名家茶座

文字与语言，同社会其他事物一样，是发展的，变化的。

说到商人，许多人的脑海中，立刻会想起一个成语：“无奸不商。”意思是，商人没有不奸诈的，或者说，不奸诈就不能做商人。反过来复过去，都带有贬义。

但有学者出来纠正，说“无奸不商”这个词用错了，应是“无尖不商”。

旧时的米店，以升斗作量器。在卖米时，先以一把红木戒尺，削平升斗内隆起的米，这样就足斤足两。然而，商家并不马上交货，而会顺手抓上一把，加在米斗上。这时，本已抹平的表面，便冒出了一个微微的“尖”。这一小小举动，让对方看在眼里，记在心里。下次买米，不用说，还去这家米店。久而久之，就成了回头客，老主顾。

非但买米，其它买卖，也是照样。小时候去村里的供销社打酱油，只见那位售货员，先在瓶子上放一个漏斗，然后拿起铁制的提子（量筒），伸进大桶内，提子下沉，灌满，说时迟，那时快，售货员将提子飞速提起，迫不及待地放到漏斗之上，然后缓缓地倒进瓶子内。我常被他的表

■并非闲话

有备无患

☐ 严宝康

并非荒年，粮棉油储备充足了吗？尤其是粮食，中央高层提倡节约，很有必要。尽管我国粮食生产连年丰收，对粮食安全还是要有危机意识，今年全球新冠肺炎疫情更是给我们敲响了警钟。如果饥荒来临，才去反思粮食浪费，那就太晚了。

尚无灾祸，应急预案都准备好了吗？面对各类随时可能发生的安全事故，各地政府制定了一系列应急预案，例如“食品安全事故应急预案”“污染事件应急预案”等等；上海日前也刚刚通过了《上海市公共卫生应急管理条例》，以应对突发公共卫生事件。

在浦东新区潍坊新村街道,社区服务办、红十字会组织相关单位和志愿者开启宣传活动,弘扬“人道·博爱·奉献”的红十字精神,引导居民关注身边的灾害风险,提高防灾减灾能力。

《尚书》云：“惟事事，乃其有备，有备无患。”《左传·襄公十一年》亦云：“居安思危，思则有备，有备无患。”这个“备”，既是物质上的，也是思想上的。

去年华为受美国制裁，凌晨2点，海思总裁何庭波通过邮件致信员工：多年前公司做出了极限生存的假设，预计有一天，所有美国的先进芯片和技术将不可获得，而华为仍将持续为客户服务。

为了这个很难发生的假设，海思走上了科技史上最为悲壮的“长征”，为公司的生存打造“备胎”。如今面对美国的禁运，保险柜里的备胎芯片，一夜之间“全部转正”。

所谓“备胎”，原是指汽车发生爆胎时用来紧急使用的轮胎。“备胎”的好处在于能避免

演所吸引，看得出神。后来问大人，才知道，提速越快，提子外边挂着的酱油来不及滴下，就到了漏斗里面，这样，他给的数量就多一点点。我这才恍然大悟。又想起，有时候，那人在用大提子打完酱油后，还会拿出一个极小的提子，再打上一下或半下。原来，这是为了给客户加点“添头”啊。

这些优良传统，至今在许多地方和行业，还有保留。在上海菜市场买菜，几乎每一个摊主，在称好小菜之后，都会顺手给添上几颗小香葱，几成惯例。如果你买的较多，摊主还会再奖赏一两根香芹。香菜稍贵，一般不多给。临出门时，摊主还会叮嘱：“再会！走好，下次再来呀！”去家门口的商店购物，结账时，老板娘高唱：“五元二角，您付五元好了”。

这些行为，都是对“无尖不商”传统的发扬和光大。

然而，也不得不说，类似的情景，如今越来越少了。

更多的是，商家采取各种不当手段，坑蒙拐骗，谋取暴利。前年去西部旅游，有一天中午在一家饭店吃饭，看墙上挂的牛肉面照片，肉多汤浓，于是点了一

碗。服务员端上之后，只有三片薄肉，清汤寡水，与照片大相径庭。以为上错了。一问，人家说：“没错呀！”

我有一个朋友，做蚕丝被生意。他卖的蚕丝被，好的一两千元一床，便宜的也得五六百元。而别的商家，价格几乎比他低一半。在我们这样的三线城市，市民收入不高，大家都愿意去买那种便宜的。我问朋友：“你为什么要价那么高，不跟别人学一学，干吗要赚那么多？”朋友说：“你可冤枉我了。”他透露了这一行的秘密。蚕丝分两种：桑蚕丝与柞蚕丝。两者的细腻度、光洁度和纤维伸长率，差别很大。哪怕是真蚕丝，既有品种的差别，又有等级的不同。桑蚕丝要远远优于柞蚕丝，价格上要相差一倍。朋友打的招牌是桑蚕丝，卖的也是桑蚕丝。而有些商家，打的旗号是桑蚕丝，卖的其实是柞蚕丝。更别说是那些以次充好、以人造仿蚕丝来销售的伪劣商品了。

怪不得有人说：“从南京到北京，买的没有卖的精。”

商家已经不赠给那个“尖”了，却还要人家说你“无尖不商”，非但没有“尖”，你还处处给顾客挖坑，让人家上当受骗，



内塞伯尔古城

行军 摄

■灯下漫笔

从“熟年婚活”说开去

□沈 栖

康（小毛小病无妨大碍），还要有心理上的富足与愉悦，而“熟年婚活”恰好填补了被需要渴望，既温暖了他人，也取悦于自己，给双方晚年生活带来了莫大的幸福。

1938年，哈佛大学阿列·博克教授曾进行过一项“格兰特研究”，即追踪268人，从青少年到人生终结，得出人生赢家必须具备的“十项全能”，其一：“60岁至85岁间拥有良好的婚姻关系，共情能力高”。从心理学的层面分析，一个人晚年拥有良好的婚姻关系，就会不断产生爱、温暖和亲密的元素，这种“共情能力”直接影响人的“应对机制”，在互动中不仅自我调节情绪，还接受着对方的抚慰和鼓励，促进各自进入健康振作的良性循环，在爱情中获得重生。

老去，是所有人的命运，它是无法回避的。但人的精神状态不能因为步入迟暮而松懈、颓废乃至自暴自弃。对爱情的追求，绝非年轻人的“专利”，善于过“老了”以

一位法官告诉我，法官不是官，只是一种职业，是司法文明的传播者和践行者，需要逐步养成客观中立、冷静理性的职业思维。法官既需要在庭审之内聆听各方主体的诉求，也需要在庭审之外确认案件事实的真相，优秀的裁判文书字里行间都是法官审理过程中睿智思维的展现，能够经得起舆论的质疑、民众的推敲和时间的检验。

他还说,法官享有对公民财产、人身甚至生命的裁量权,职业特殊性决定法律人生需要工匠般的精心雕琢。案件事实的还原通常需要顺藤摸瓜,寻找不同线索之中的突破点;法律条文的适用也必然离不开准确分析,实现不同利益之间的平衡与契合。

在审理和评议案件的过程中时法官常会将自己的感悟记录下来，日后翻阅必将感慨良多，既能够辅助回忆审理中考量的法理与情理，也能够为其他类似纠纷的处理提供必要的思路借鉴。其实，案件的调解和判决就如同对法律玉器的精雕细琢，必然需要付出大量的时间和精力，任何环节的疏忽甚至缺失都可能造成对结果的误判。因此，为切实实现当事人服判息讼的审理效果，法官常在案件处理过程中亲力亲为，将法庭之上的理性精神传递到纠纷产生的直接地点。

能调则调，当判则判。这位法官在判决书的撰写过程中还特别注重论证的严密和说理的清晰，力求通过最简洁的语言表达最准确的语义。曾经有一位当事人在庭审之后对他说：“如果一审法院的判决书能这样写我也就不会上诉。”听罢此言，他倍感温暖，能够在纷繁复杂的关系中定分止争，能够取得当事人发自内心的理解和认同，这使他深切感受到强烈的职业尊严感。与判决结果的直接性和威慑力不同，调解纷争需要动之以情，晓之以理。法官需要在多方当事人之间搭建桥梁和纽带，分析辨别不同主体的利益诉求，在平等自愿的前提下促成争议各方的适度让步。通常针对不同的案件当事人采用区别性的调解方法，从其最关心的问题着手展开有效的事实阐述和理论论证，并根据调研不同的村规民约和乡土人情，确定不同文化背景之下民众的生活习惯。

三十年的职业生涯使他体悟颇深，法律人生的实现需要工匠精神的养成。专注细节，精雕细琢，明德至善，精益求精。法官的专业素养正是在工匠般的锻造中逐步提升，法庭的威严氛围正是在工匠般的塑造中逐步形成，法院的文化制度正是在工匠般的求索中逐步传承。

后日子的人，多一些自主意识，摒弃陈腐的传统观念诸如“从一而终”“老而戒色”，在丧偶或离异之后，勇于与自己相爱者结伴而行，这是生活强者和智者的题中之义。我们正是在这个意义上赞赏日本人的“熟年婚活”。

我历来反对子女对丧偶或离异的父母再婚的干预，以种种理由阻扰其“婚活”，将之视为“不孝”并不为过。康奈尔大学教授、老年医学专家卡尔·佩雷莫从2004年开始，率领他的研究小组深入访问了全美1500余名65岁以上的老人（有富翁也有穷汉），了解他们对子女、婚姻、衰老等问题的看法和忠告。其中老人对丧偶或离异后再婚问题的忠告是“子女别过多干预”。其理极为浅显：“熟年婚活”是老人的自由，他有选择晚年生活方式的权利。诚如日本学者家田庄子在《熟年婚活》一书中所说：“这绝不是一件坏事，其实不管人到了多少岁，能恋爱就是一件让人高兴的事。”