徐荔 E-mail:fzb_zhoukanbu@163.com

跟"毒书皮""毒跑道"较劲

"硬核老爸"推动国家标准修订

网红直播"种草",他则专注于"拔草",把不合格产品、消费陷阱、行业漏洞挑出来"示众",甚至改变了行业标准,受到数千万"粉丝"热情追捧。 超标"毒书皮"、真假化妆品、胶水棕床垫、隐患磁力珠……创业 5 年来,杭州"老爸评测"创始人魏文锋共检测商品品类 300 余个,具体产品不计其数,成为网民推崇的"科普达人"……

一张"毒书皮",让他开始"较真"婴童产品

故事要从一张薄薄的包书皮说起。 2015 年 8 月,魏文锋的女儿开学在即,需要家长帮忙包书皮。买来书皮后打开,一股刺鼻的味道扑面而来,"光凭味道就知道,有问题!" 这种直觉源于他的职业经历。魏

文锋曾在出入境检验检疫部门工作十 多年,专业就是产品检测。 仔细翻看眼前包书皮的包装,魏

行细翻有畝前也节及的包装,魏 文锋进一步证实了自己的判断:这些 是典型的无商标、无企业地址、无联 系方式的"三无产品"。

但就是这种商品,当年却在线上 线下大行其道。有孩子上学的家庭, 几乎家家都买过,却没意识到这张薄 薄书皮背后的质量风险。

干脆,魏文锋在一些学校门口的 小店里,购买了7种类似的书皮。然 后,他自费近万元,寄去泰州市国家 精细化学品质量监督检验中心检测。

结果让人震惊,这些透明的书皮 含有大量的多环芳烃和邻苯二甲酸 酯。

"多环芳烃"是国际公认的强致癌物,而"邻苯二甲酸酯"是具有生殖毒性和可迁移性的增塑剂,对生长发育期的儿童以及孕妇有危害。

然而,短时间内让"毒书皮"在 市面上消失的难度很大。由于当时国 家标准 GB21027-2007《学生用品的 安全通用要求》中,暂未对邻苯二甲 酸酯类、多环芳烃等有害化学物质的 使用进行规定,而推动国家标准的修 改极其复杂,耗时将会很长。

魏文锋自掏腰包,找节目制作公司把"毒书皮"的危害拍成一部短片,上传网络给公众做科普,短短几天,观看人次就超过了1500万。

为了让更多家长避免"中招", 他还创建了微信公众号"老爸评测", 发布了第一篇推文《开学了,您给孩 子买的包书皮有问题吗?》。

一传十,十传百,全国各地学校和家长开始意识到包书皮里的安全隐患。魏文锋也第一次见识到互联网传播的力量。此后,家长们开始对魏文锋寄予"厚望",不仅以孩子的口吻亲切地叫他"魏老爸",还希望他能够继续当儿童产品的"啄木鸟"。

"是大家推着我往前跑。"由于创设的第一个公司已步入正轨,魏文锋便考虑把兴趣做成事业,成立了杭州老爸评测科技有限公司(以下简称"老爸评测"),来回应粉丝朋友的期望。

"硬核"科普,推动国家标准修订

"老爸评测"有个特殊岗位:翻译官。解读是,"把数据翻译成人话"。

在难懂的成分、配比等数据面前,消费者往往一头雾水,更遑论"挑刺"。魏文锋想当这个桥梁,让消费者更直观地分辨商品的优劣。

"每多检测一个样品,就给孩子多一分安全。"魏文锋在"老爸评测"成立后的几年里,把孩子们身边常用的物品挨个测了一遍:操场跑道、校服、儿童手表、PVC桌垫、书柜……后延伸到魔术擦、竹菜板、棕床垫、木地板等家居用品,触及品类越来越多。

站在公众前,断人财路,难免会 遇到风险。有被曝光的商家气势汹汹 找上门要说法,公司论坛数据也曾遭 黑客人侵,检测资料一夜被删除,还 有商家以侵权之名起诉到法院,要求

更有甚者,他的住址等信息被人 恶意曝光。凭一己之力对抗这些攻 击,一般人或许会知难而退。

"我们不怕,有检测报告、科学 依据支撑,更有全国家长的支持。" 魏文锋很坦然。

一条条"硬核"科普视频,受到 粉丝们的点赞和支持,甚至影响着国 家相关标准的修订。

2016年,"老爸评测"在全国 9 座城市、15 所学校(含幼儿園)开 展校园跑道检测工作,在校园跑道中 发现神经毒素二硫化碳及二甲基呋 喃、甲苯、乙苯等有害气体。

"毒跑道"曝光之后,引起社会 广泛关注,相关单位迅速整改。

更重要的是,这次调查推动 GB36246-2018《中小学合成材料面 层运动场地》修订,包括二硫化碳在 内的 18 个有害物质被写进塑胶跑道 检测项目的黑名单。

他的努力也引起了主管部门的关注和支持。2017年, "老爸评测" 检测发现儿童电话手表表带中含有多环芳烃这种物质,随后,深圳消保委编制了《深圳市儿童智能手表标准化技术文件》团体标准,对表带中的多环芳烃类物质新增了限量规定。

2018 年,白砂糖新标准放宽了漂白成分二氧化硫的指标,使消费者无法通过白糖的等级来区别优劣。"老爸评测"曝光 3 个月后,迎来国标再次修订——国家标准 GB/T317-2018《白砂糖(修订版)》出台实施,恢复了白砂糖的 4 个等级划分。

关于包书皮,教育部办公厅等四部门在 2019 年 10 月发文明确指出,学校不得强制学生使用包书皮,尤其不能使用有问题的塑料书皮。同时,GB21027-2007《学生用品的安全通用要求》修改完成,标准中增加了对包书皮的邻苯类物质和多环芳烃类等有害物质的限量要求。

作为普通人,任何一项"战绩"都足以"炫耀"好几年。"人民需要评测,评测为了人民",魏文锋认为,利用和发挥民间的检测力量,为政府监管部门做强有力的补充,已经成为产品质量安全社会共治的有效形式。

2017 年 11 月,"老爸评测"被原浙江省质量技术监督局授予浙江省产品质量安全伤害信息监测点,担当产品质量的"安全员"。今年 11 月,"老爸评测"正式成为"科普中国"传播矩阵新成员。

和儿科医生一道,"杠上"磁力珠

今年6月,魏文锋关注到成 人解压磁性玩具巴克球,因为磁 性强、颗粒小,且部分电商卖家 将其宣传为"儿童玩具""儿童 益智积木"等,打起擦边球,存 在误导消费、被儿童误食后危害 生命的风险。

在不少儿童医院,儿科医生每见到一个误食磁力珠的幼儿,便对这类东西增添一重厌恶: "太害人了!"

一番研究后, "老爸评测" 第一时间在自媒体平台发布预警 信息,提醒家长让孩子远离磁力 珠。没想到,正是这条预警视频 随即避免了一场悲剧。

浙江金华的一位妈妈是"老 爸评测"的忠实粉丝,当她浏览 了这条视频后,顺便问家里两个 儿子: "你们有没有吃过磁力 珠?"结果,孩子们异口同声: "吃过!"这个回答让妈妈瞬间后 背发凉。

7岁的哥哥曾一次性吃了3颗。他"警告"弟弟说,这是自己的玩具,弟弟不能吃。于是,弟弟每天就比哥哥早起半小时,连着几天偷偷吞下了8颗。

妈妈急忙把兄弟俩送医。哥哥因为是一次性吃的,所以磁力珠全部吸在一起,通过肠道自己排了出来。可是弟弟就没那么幸运,分批吞下的8颗引起肠穿孔,三天时间里经历了两次开腹切肠手术,以后不能再做剧烈运动。

这个案例做成视频后再次发

布,一天时间里观看人数超 3000万,有 9.1 万人在后台留言,其中大部分评论是要求禁售该类产品。很多医护人士在后台留言爆料:因为误食磁力珠而住院的儿童非常多,甚至有孩子因送医太迟而失去

一件件触目惊心的病例,让魏 文锋觉得只在自媒体上发声还不 够,于是联系了各大电商平台治理 部,告知磁力珠的安全隐患。

今年 10 月,全网电子商务企业规范指导暨行业高质量发展推进会在杭州召开,全国近 50 个电商平台参会。魏文锋作为演讲嘉宾,吁请平台方加强对网售儿童用品质量安全的审核,规范店铺宣传广告。

甲醛检测仪"漂流"过6万多家庭

"魏老爸,我们家刚装修完, 味道特别大,家里有小孩,很担 心甲醛问题,怎么办?"魏文锋 经常在后台看到这样的留言。随 后他了解到,普通家庭装修后测 甲醛,要么选择当地的甲醛治理 公司,要么自己找检测仪器。网 络上买到的几百到上千元的检测 仪器基本不准确,无法得出可靠 的结论。

魏文锋就萌生了个念头: 花 钱购买真正准确的仪器,以"漂 流"的形式分享给粉丝们。

2016 年 7 月,"甲醛检测仪爱心漂流"正式上线了,用的仪器均是进口自日本的一款工业

级仪器,单价上万元。通过这个 活动,老百姓可共享检测仪,让 空气检测不再昂贵。

那么,在全国这么多家庭漂流的过程中,如何保证万元甲醛 仪不受损坏的呢? 魏文锋表示."甲醛检测仪

魏文锋表示, "甲醛检测仪 爱心漂流"项目上线 4 年来,在 6 万多个家庭中进行传递,一直 不收检测押金,也正是基于这份 信任,几乎未出现过人为恶意损 坏和失窃的问题。

随着甲醛仪一同漂流的,还有日志。参与检测的家庭通过写日志的方式,将自身的经验分享给更多人。不管是漂流日志本,

还是线上的检测数据日志,都记载 了满满的数据、心得和个人故事。

记者看到,已收回的日志本有 成百上千,记得工工整整,更传递 着满满的温情。

截至目前,"老爸评测"已收到 4 万多篇翔实的检测日志。

在这些日志中,有因为检测合格而高兴的孩子家长,有为检测超标而迅速警醒的新房业主,还有发现超标后及时搬走的租房一族。除了国内,漂流最远的一台甲醛仪还到过澳洲。澳洲站第一位预约的用户留言:参加甲醛仪漂流活动,更多是为了检测之后得到一份安心的数据,让宝宝们能够健康成长。

"本质是做企业,只是产生了公益的效果"

魏文锋很怕别人把他们当公益机构,贴上道德标签。"我们本质是一家企业,不同的是通过我们的努力,产生了不少公益的效果。"

在他看来,不管是公益还是 生意,可持续更为重要。要探 索以信用、信任为基础的市场 化路径,他必须"有所为有所 不为"。

"专业检测不是摸摸看看,而是一个很费钱的事。" 2015年,魏文锋投入了100万元为大家做检测,年底就"烧"得差不多了。眼看着就做不下去时,有粉丝朋友建议他去众筹。于是,魏文锋做了一份商业计划书,发布到众筹平台。他的预估是再筹100万元,但没想到短短一个晚上,就筹到了200万元。

上,就筹到了200万元。 得到了认可和支持的魏文 锋,同时感受到了压力,也有了 "更加要把这个事情做好"的决 心。2018年6月,"老爸评测" 通过"自媒体评测+优选电商"对国内市场

的模式由亏转盈。公司有利润之后,魏文锋马上就给支持他股权众筹的 100 多位粉丝分红,很多人非常感动。

"这就像无心插柳一样,是一帮善良的人在一起想要做件正能量的事情。"魏文锋表示,"老爸评测"虽然运营自己的线上商城,但始终坚持三条原则——

一是不做广告,不写软文, "如果接企业的广告,就偏离了 我们的初衷,评测就难以保证公 正公平"。

二是选择从市场上购买的,或者家长、粉丝寄来的产品作为样品,不接收厂家直接赠送的样品,"因为担心调包"。

三是坚持将样品送到权威、 有资质的第三方实验室进行检 测,由公司来支付检测费。据了 解,"老爸评测"5年来已经花 费逾1000万元的检测费。

据介绍,"老爸评测"基于对国内市场产品的研究,立足于

国家标准和行业标准,并对比世界卫生组织、欧盟、美国、日本、澳大利亚、新西兰等国家和地区及国际组织,对同类和类似品类产品的相关指标,制订了一系列标准性文

目前,"老爸评测"已经制订了涵盖化妆品、日用品、食品、婴幼儿辅食、玩具、纺织、家电、学生用品等8大品类、共计100个产品标准—"老爸标准"。

"在'老爸评测'的商城里随便买都放心""我家宝宝用的都选魏老爸的推荐""魏老爸,麻烦再评测一下××牌的面霜"……

看到粉丝们的评论时,"这种沉甸甸的感觉是最大的压力和动力"。魏文锋说,用专业的高标准检测,对品牌乃至行业进行查漏补缺,鞭策生产者不断提升产品质量,最终推动行业进步,"让中国老百姓选到高品质产品,过上高品质生活——这是大家的共同心

(图文来源:新华每日电讯)