

中央网信办关闭一批涉学术论文买卖违法违规账号

严打学术论文买卖、代发、代投服务

□ 本报综合报道

据“网信中国”微信公众号消息,近期,部分网络账号违规提供学术论文买卖、代发、代投服务,严重扰乱网络秩序,污染网络生态。我办依法严惩一批违法违规账号,现将部分典型案例通报如下:

一、明码标价实施学术论文买卖行为。网络账号“琪瑞派论文咨询”“苏苏老师论文辅导咨询”“本硕博毕业服务旗舰店”等,利用“毕业论文全天加急”“文章代笔”“辅导至毕业”等宣传营销话术,明码标价提供学术论文买卖、代发、代投服务。上述账号已依法予以关闭。

二、引流圈群实施学术论文买卖行为。网络账号“木木学姐论文咨询”“GYuan- 论文指导”“A1 孙编辑”等,以“论文辅导”“期刊咨询”“论文降重”等隐晦话术,诱导用户添加微信、QQ 等私域圈群联系方式,违规提供学术论文买卖、代发、代投服务。上述账号已依法予以关闭。

三、利用话题暗示提供违规服务。网络账号“司徒说创业”“官子随笔”等,发布“AI代写业务招商”“招募兼职写手”等话题,在其简介、评论互动等环节暗示提供学术论文买卖、代发、代投服务。上述账号已依法予以关闭。

新华社评

遏止“数据出官”

造假造不出发展的快车道

近期公布的整治形式主义为基层减负典型问题显示,湖南省衡阳市耒阳市不顾当地实际规划建设重车产业园,夸大数据,并连续多年虚报产业园产值,数据虚假问题突出。在统计数据中“掺水分”,把统计工作变成“数字游戏”,会给地方经济、政治、社会发展带来严重危害,必须严肃处理,露头就打。

统计造假,党纪国法不容。近年来,纪律处分条例以及一系列防治统计造假的党内法规和规范性文件陆续印发,修改后的统计法也对防范和惩治统计造假作了明确规定。社会各界不断凝聚共识,统计造假态势得到有效遏止,统计数据质量不断提高。然而,仍有个别干部在统计工作中为所欲为,满足了私欲私利,却堕入了违纪违法的深渊。

泡沫注不出发展的硬实力,造假造不出发展的快车道。统计数据是经济社会发展的晴雨表,是科学决策的指南针。一旦统计不准、把握不严、数据不实、泡沫堆积,不仅无法反映经济社会发展真实面貌,掩盖了真情况、真问题,还容易使政策措施出现偏差,甚至可能贻误重要战略机遇,影响发展质量,损害党和政府的公信力。

领导干部要抓好经济,不能摆弄数据。有的干部仍抱有“数据出官”等错误观念,攀比数据、拔高政绩。抓经济是要抓责任、抓实绩、抓质量,要通过扎实有力的纪律作风教育,引导党员干部践行以人民为中心的发展思想,以务实的政绩切实推进高质量发展,这样的发展成果才扎实可持续、真正惠及人民群众。

根除统计造假,要从严整治、利剑高悬。要持续推进统计领域纪律作风建设,从严格执行统计领域的法规制度,完善防范统计造假的制度机制,时刻保持对造假行为的警惕。要刀刀向内查摆问题,对统计领域顶风违纪违法的行为“零容忍”,发现一起、查处一起,立行立改、查深查透,也要以案为鉴、以案促治。抓紧抓牢统计领域责任体系建设,构筑权责明确、路径清晰的统计造假“防火墙”。

根除统计造假,深层需要扭转观念、正向引导。对于干部的选拔任用要坚持务实导向,根治好大喜功、权力任性等思想痼疾,构建更多元合理的考察体系,破除唯数据论、唯排名论,让广大党员干部摆脱数据依赖,也要探索完善数据核查,多听群众建言,防止数据虚浮。

沪上业主手写长信点赞链家:

在几百万元的交易里,最打动我的是那些背后的用心

在上海楼市交易周期波动的市场环境 下,一桩位于“冷门小区”的房产交易故事,却因为一封手写的感谢信,悄然流传开来。这封信来自梅园村业主曹女士,她用了整整两页信纸,记录下与链家龙之梦店团队打交道的100多个日夜。

“我原本以为,房产中介就是带人看房、促成交易罢了。”曹女士在采访中告诉记者,“但黄文强店长和他的团队,彻底改变了我对这个行业的认知。”

“冷门小区”的真诚开局

故事始于今年夏天。曹女士决定卖掉梅园村的房子置换新房,找到的是链家莘庄龙之梦店。店长黄文强在实地勘验后,却给曹女士泼了盆“冷水”：“曹姐,我得实话实说,这个小区近几年成交量极少,很多客户甚至不知道这个小区有房子在售。”

曹女士起初将信将疑,但在随后与其他中介的交流中,她发现黄文强说的句句属实。“这个小区的确存在知名度低、关注度不够的问题。”

更让曹女士意外的是,黄文强并没有因此降低服务标准,反而制定了一套详尽的线上、线下推广方案。

“地板上的脚印”与看不见的用心

在一个普通的带看日。曹女士无意间通过家中监控看到,黄文强正在仔细打扫客厅地板。“后来才知道,是其他人

带看时忘记穿鞋套留下了脚印。他专门从店里拿来清洁工具,每个角落都擦得干干净净。”

这个细节让曹女士深受触动。“房产交易金额巨大,我们最怕的就是中介只关心成交。但黄店长让我看到,链家经纪人真的在把业主的事当成自己的事。”

对此,黄文强的理解很朴素:“服务无小事。业主把‘家’托付给我们,这份信任必须用行动来回应。”据他介绍,除了常规的线上推广,他坚持跑遍同大区的十几家门店,让曹女士房子的带看量与房源分均保持在领先。同时在十几个群里发房源信息,每个群200多人,借力3000多位链家经纪人帮忙推广。甚至把自己花钱买的水放在房子里,只要有带看,哪怕不是链家经纪人带看,都可以自取。

“链家速度”背后的团队协作

卖房只是曹女士换房计划的第一步。更严峻的挑战是:曹女士希望可以过年搬新家,但卖家预约的银行还贷时间在11月中旬,而按照常规交易流程时间根本来不及。

这时,链家团队的协作能力发挥了关键作用。新任店总张涛在关键环节展现出卓越的斡旋能力,买卖经纪人杜玉红则利用休息时间陪同曹女士办理各项手续。“小杜把复杂的购房流程拆解成清晰的清单,我只要按步骤执行就好。”曹女士说。最终,仅用两天就完成

感谢信

尊敬的链家总部领导:

您好!我是链家客户曹女士,怀着无比感激的心情写下这封感谢信,特别感谢链家莘庄龙之梦店的店长黄文强先生及团队的小伙伴们。在购房过程中,黄店长一心为我,负责、真诚的服务让我深深感动,也让我深深体会到链家“客户至上”的核心价值观。

一、负责到底:用心做服务,用爱做房产。

在购房初期看房阶段,黄店长不仅亲自带我去看房,还详细讲解了楼盘的优缺点,并针对我的预算和需求,帮我筛选合适的房源。在带看过程中,黄店长不仅耐心解答我的疑问,还主动为我提供周边配套设施的信息,让我对小区有了更深入的了解。在签约过程中,黄店长更是全程陪同,帮我协调各个环节,确保交易顺利进行。在交房过程中,黄店长更是亲自带我去验房,确保房屋质量符合标准。在整个购房过程中,黄店长始终保持着高度的责任心和敬业精神,让我感受到了链家的专业和用心。

二、团队协作:心往一处想,劲往一处使。

在购房过程中,除了黄店长的悉心指导,链家的小伙伴们也给了我很多帮助。从最初的房源推荐,到中间的带看安排,再到最后的签约过户,每个环节都有他们的身影。他们不仅专业、热情,还非常有耐心,总是能站在客户的角度思考问题,为我提供最合适的建议。正是因为整个链家团队的团结协作,我才能够顺利地完成购房计划。

三、特别感谢:黄店长及团队。

黄店长及团队在购房过程中所展现出的专业素养和敬业精神,让我深受感动。他们不仅是一个专业的房产中介,更是一个有温度、有情怀的团队。他们的用心服务,让我感受到了链家的价值和意义。在此,我再次向黄店长及团队表示衷心的感谢,并祝愿链家事业蒸蒸日上,为更多客户提供优质的房产服务。

曹女士 敬上

日期:2025年11月13日



几乎保持24小时在线状态。这种“家人式”的服务也体现在细节中。看房时,曹女士的父母对顶楼漏水有顾虑,黄文强立即介绍了链家有“房屋漏水保固补偿”的安心服务承诺;选择房源时,他建议曹女士多参考老人的居住习惯。“这些细节让我感到,他不是推销房子,而是在帮我们找家。”

双向奔赴的温暖

有业主会在带孩子来附近玩时,顺手给他捎来热气腾腾的早餐。

逢年过节,很多客户、业主会把自己老家的特产带来送给他。

还有业主在他晚上加班时,让跑腿小哥给他送水果吃……

在链家工作2年的黄文强:“每一份礼物,其实都是客户用真心在回应我们的服务。”

在通信便捷的今天,曹女士选择用最传统的手写信表达感谢。“因为这些话值得用笔尖慢慢书写。在房产交易这样的人生大事上,我愿意为链家这样的专业与温度买单。”

在冰冷的房产交易数据背后,真正打动人的,永远是那些带着温度的服务细节和真诚以待的信任关系。

了签约。

最让曹女士感动的是,为了圆她过年搬新家的梦,黄文强主动陪同买卖双方前往银行沟通。“那家银行并非链家的合作银行,但他凭借专业的沟通,把还款日期提前了半个月。”

曹女士在信中感叹:“这就是令人惊叹的‘链家速度’!”

“24×7 在线的守护者”

在三个多月的服务期内,黄文强